

*Siamo lieti di presentare il corso di formazione*

## **HPO ACADEMY F2**

### **LA CHIAVE DELL'AUTOCONOSCENZA**

***Questo corso è fondamentale perché:***

*La comunicazione determina la qualità delle nostre vite personali e lavorative. Con questo percorso formativo riconoscerai più chiaramente le tue caratteristiche di forza e di debolezza attraverso uno strumento pratico. Questo academy è la base per perfezionare i comportamenti nella comunicazione e arrivare al successo.*

#### **ARGOMENTI 1° PARTE >>**

---

***Conosci te stesso***

*Conoscere se stesso significa conoscere meglio l'origine dei propri comportamenti, quindi il nostro cervello*

***Le tre parti dell'encefalo***

*Descrizione della struttura anatomica e funzionale del cervello, secondo la teoria biostrutturale di Paul Mc Lean*

***Lo structogram***

*Spiegazione dello strumento pratico per l'analisi della propria biostruttura cerebrale*

***Le cinque fasi dell'autoconoscenza***

*Spiegazione cronologica e dei collegamenti tra le 5 fasi del lavoro che verrà svolto da qui in avanti nel training*

***Costruite il vostro structogram***

*Esame per la definizione della propria biostruttura secondo il metodo structogram*

***Interpretate il vostro structogram***

---

**AREA DINAMICA SRL**

*Il vostro structogram personale, vi aiuterà a capire meglio voi stessi*  
*La combinazione delle componenti*  
*Matrice dello STRUCTOGRAM*  
**Manuale per la pratica**  
*Esercizi pratici per l'applicazione dei concetti*

## **ARGOMENTI 2° PARTE >>**

---

### **Esplorate la vostra biostruttura**

*Un bilancio provvisorio*  
*Mettete ordine tra le vostre esperienze*  
*Immagine di se stessi e degli altri*

### **Accettate la vostra biostruttura**

*Scoprite le vostre aspirazioni*  
*Siete "in sintonia"?*

### **Sfruttate tutto il potenziale della vostra biostruttura**

*Riconoscete il vostro potenziale*  
*Imparate a dominare le "circostanze"*  
*Conservate la vostra identità*

### **Manuale per la pratica**

*Esercizi pratici per l'applicazione dei concetti*

## **COMPETENZE CHE CIASCUN PARTECIPANTE ACQUISISCE DOPO OGNI CORSO**

*Il partecipante acquisisce una competenza completa delle proprie caratteristiche biostrutturali cerebrali. Queste caratteristiche determinano i comportamenti nella comunicazione. La comunicazione determina la qualità del lavoro sia in ambito commerciale che manageriale, quindi le competenze che il partecipante acquisisce durante il corso sono relative alle tecniche di comunicazione relazionale da applicare sia ad un colloquio di vendita verso un cliente, sia ad un colloquio di motivazione manageriale verso un collaboratore.*

*Con i migliori saluti.*

### **HPO ACADEMY**

*Human - Potential - Organization*

*Tel. 030/2127419 - [info@areadinamica.com](mailto:info@areadinamica.com) - [www.hposystem.it](http://www.hposystem.it)*

*Il successo è proporzionale alla capacità quantitativa e qualitativa di comunicare "*

### **AREA DINAMICA SRL**

Sede Legale: Via G. Rossetti, 1 - 25128 Brescia (BS) – Sede Operativa: Via Oriana Fallaci 24, 25030 Castel Mella (BS)  
Tel. 030 2127419 – Fax. 030 7756238 – [info@areadinamica.com](mailto:info@areadinamica.com) – [www.areadinamica.com](http://www.areadinamica.com)  
P.IVA / C.F. / 12607080152 - R.E.A. BS - 462434 – Capitale sociale: euro 10.400,00